

두산퓨얼셀(주)

DOOSAN

2022년 2분기 경영설명회

2022년 7월 27일

Investor Relations



본 자료의 실적은 투자자 여러분들의 편의를 위하여 작성된 자료로서, 내용 중 일부는 외부감사 결과에 따라 변동될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료에 포함된 예측정보는 현재의 사업환경을 바탕으로 당사의 경영계획과 전략 등을 고려한 전망이며 사업환경의 변동 또는 경영계획 및 전략수정 등에 따라 달라질 수 있습니다.

본 자료는 투자자 여러분의 투자판단을 위한 참고자료로 작성된 것이며, 당사는 이 자료의 내용에 대하여 투자자 여러분에게 어떠한 보증을 제공하거나 책임을 부담하지 않습니다. 또한 당사는 투자자 여러분의 투자가 자신의 독단적이고 독립적인 판단에 의하여 이루어질 것으로 신뢰합니다.

본 자료의 재무자료는 K-IFRS 개별재무제표 기준입니다.

Contents



1. 2분기 실적
2. 수주 현황 및 전망
3. 신사업 현황 및 계획
4. 기술별 로드맵

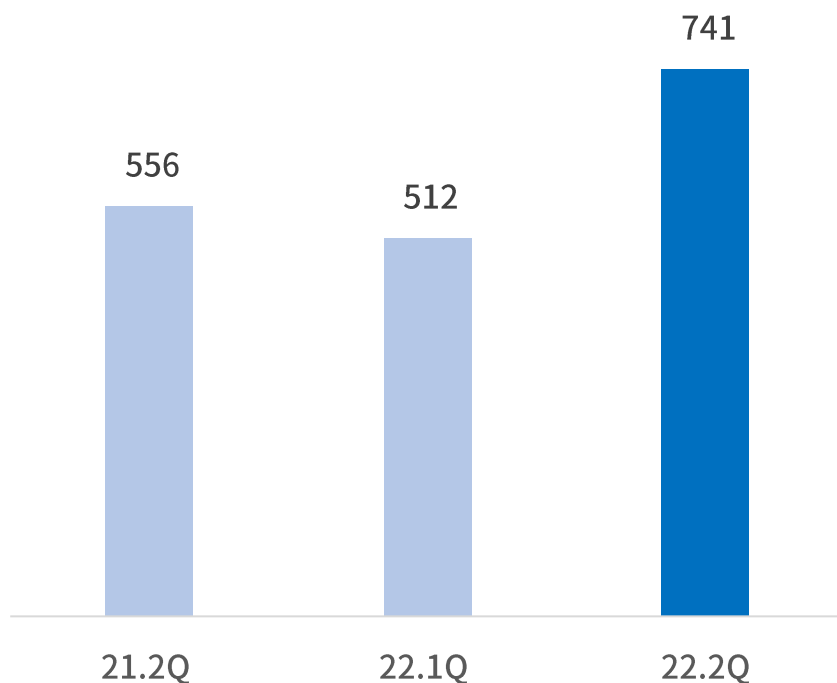
Appendix

2분기 매출액 741억원, 영업이익 8억원 기록

- 2분기 수주 재개 및 매출 반영으로 전분기 대비 매출액 향상
- 제품 믹스 개선 및 일회성 비용 감소 효과로 영업흑자 전환

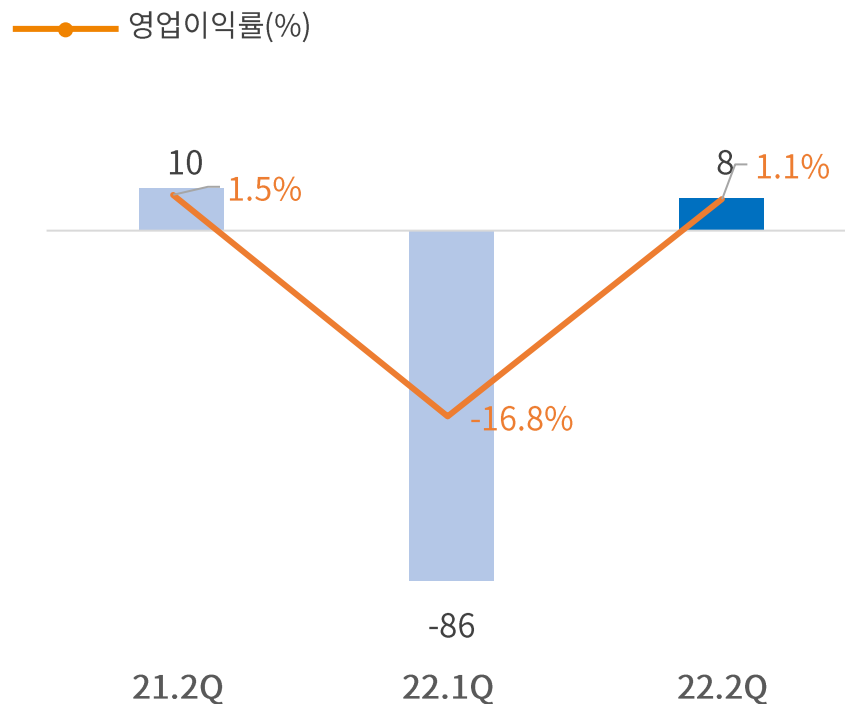
■ 분기별 매출액 추이

(단위: 억원)



■ 분기별 영업이익 추이

(단위: 억원)



2. 수주 현황 및 전망

2분기 실적

수주 현황 및 전망

신사업 현황 및 계획

기술별 로드맵

2022년 240MW 수주 목표 유지

- 2분기 국내 수주 재개 및 중국 추가 수주 기록
- 3분기 이후 본격적인 수주 재개 전망하며, 올해 240MW 수주 목표 유지

2022년 수주 전략

(1) RPS 제도 하 수주 지속

-중소 규모 발전소 본격 수주 재개 전망

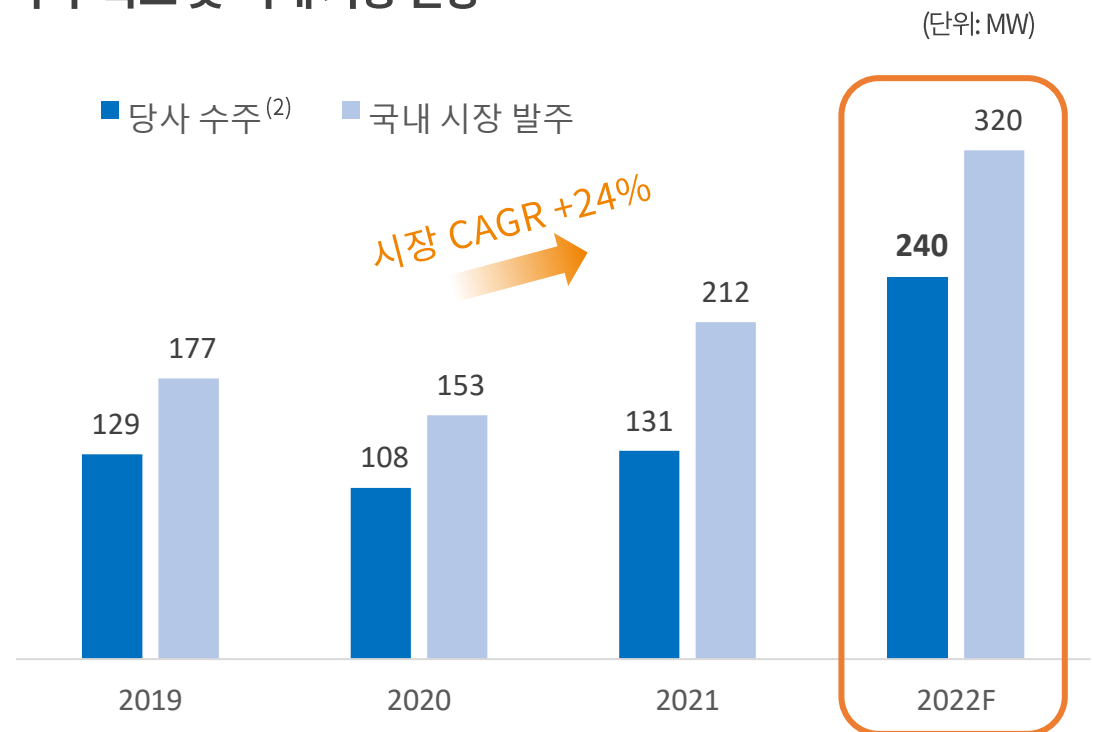
(2) 대형 프로젝트 발굴

-가스직도입, 개별요금제 활용으로
발전용 연료전지 경제성 향상

(3) Tri-gen 모델 및 수출 확대

-Tri-gen 모델 수주 및 중국 수출 확대

수주 목표 및 국내 시장 전망



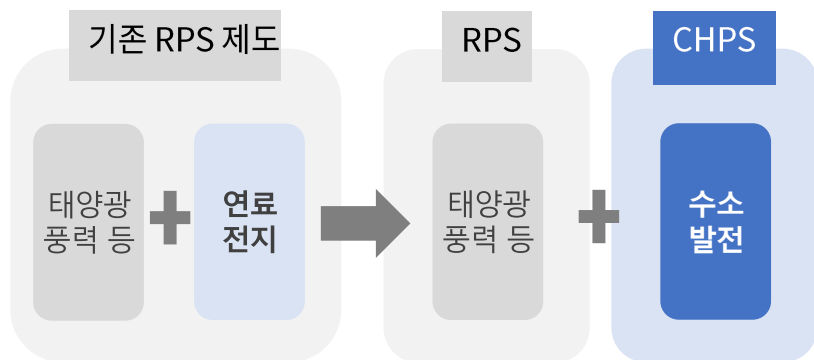
2021, 2022F 당사 수주에는 해외 수주 포함

수소법 개정(CHPS⁽¹⁾, 청정수소발전 의무화) 6월 10일 정식 공포

- 기존 재생에너지와 경합하던 RPS⁽²⁾ 체제에서 수소 발전을 분리 독립시킨 CHPS로 전환

CHPS 제도 개요

- 전기사업자의 수소발전량 구매공급제
- 수소발전 입찰 시장 도입
- 청정수소 사용 단계적 확대



정책 기대 효과

- ✓ 시행령, 시행규칙 세부안 마련될 계획
- 시장 및 입찰 운영 방안 등 구체화될 예정
- ✓ 재생에너지와 경합 없이 안정적 연료전지 보급 가능
- ✓ 청정수소에 대한 인센티브 강화

(1) CHPS: Clean Hydrogen Portfolio Standard, 청정수소발전 의무화

(2) RPS: Renewable Portfolio Standard

신사업 구체화 진행 중으로 매출원 다각화 통한 성장 동력 확보

| | 상반기 현황 | 하반기 계획 |
|-------------|--|---|
| 선박용 연료전지 | <ul style="list-style-type: none"> Shell, 한국조선해양과 선박용 연료전지 실증 LOI 체결 | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Shell 등과의 실증 본계약 체결 ✓ 유수 글로벌 선사와의 추가 협의 진행 중 <ul style="list-style-type: none"> - 연료 및 선종 다각화 추진 |
| 모빌리티 파워팩 | <ul style="list-style-type: none"> Ballard Power System, HyAxiom과 육상 수소 모빌리티 시장 진출 위한 전략적 제휴 MOU 체결 | <ul style="list-style-type: none"> ✓ 2023년 조기 사업 진출을 위해 OEM, 운수회사 등과 파트너십 구조 완성 |
| 중국 수출 | <ul style="list-style-type: none"> 발전용 연료전지 두번째 수출 달성 <ul style="list-style-type: none"> - 그린 수소 적용 수소모델 4.8MW 수주 | <ul style="list-style-type: none"> ✓ 추가 수주 협의 진행 중 ✓ 중장기 물량 확대 및 공급 방안 검토 중 |

3. 신사업 현황 및 계획 (계속)

2분기 실적

수주 현황 및 전망

신사업 현황 및 계획

기술별 로드맵

기술 개발 및 시장 조기 선점을 위한 글로벌 파트너십 추진 중

선박용 연료전지: 시장 개화 전 조기 선점 전략

- ✓ 2024년까지 시스템 개발 및 선급 인증 완료 후 2025년 선박용 연료전지 사업 개시

실증 컨소시엄



DOOSAN

KSOE
한국조선해양

해운사

연료전지

조선사

연료 다각화

천연가스

메탄올

암모니아

선종 다각화



LNG선



컨테이너선



크루즈선



LNG 벙커링선

육상 모빌리티: Winning Team 구성

- ✓ 국내외 수소 버스 시장 조기 선점 위한 기술 및 수요 확보

BALLARD®

발라드



DOOSAN

두산



상용차



버스, 트럭, 특장차

수소차
OEM



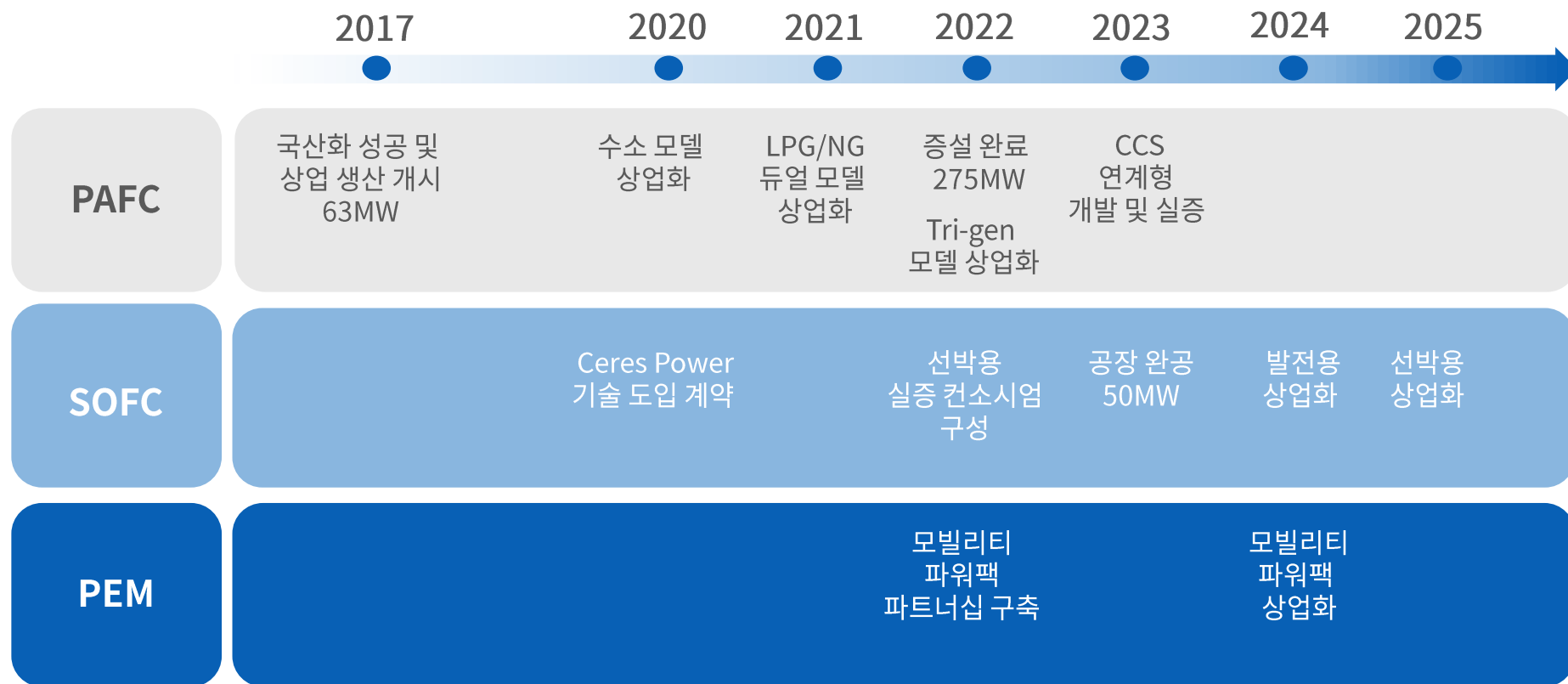
운수회사





다양한 기술을 활용, 신성장 동력 확보

- 2022년 10월 PAFC 증설 완료 및 SOFC 신공장 2023년 말 완공하여 외형 확대
- 선박용 연료전지 및 모빌리티 파워팩 파트너십 통해 신사업 구체화 진행 중
- CCS⁽¹⁾ 연계형 PAFC 및 암모니아 연료 SOFC 개발, 수소모델 경쟁력 강화 통해 국가 탄소중립 대응



(1) CCS: Carbon Capture Storage

요약 재무상태표

| (단위: 억원) | 21.Q2 | 22.Q1 | 22.Q2 | YoY | QoQ |
|----------------------|--------|-------|-------|--------|------|
| 자산총계 | 8,673 | 7,367 | 7,646 | -1,027 | 279 |
| 유동자산 | 7,064 | 5,161 | 5,251 | -1,812 | 91 |
| 비유동자산 | 1,609 | 2,206 | 2,395 | 786 | 189 |
| 부채총계 | 3,588 | 2,214 | 2,495 | -1,094 | 281 |
| 유동부채 | 3,361 | 1,126 | 1,383 | -1,979 | 257 |
| 선수금 | 1,032 | 180 | 170 | -862 | -10 |
| 비유동부채 | 227 | 1,088 | 1,112 | 885 | 24 |
| 자본총계 | 5,085 | 5,153 | 5,151 | 67 | -1 |
| 부채와자본총계 | 8,673 | 7,367 | 7,646 | -1,027 | 279 |
| 부채비율 | 71% | 43% | 48% | | |
| 차입금 | 990 | 750 | 750 | -240 | 0 |
| 현금성자산 ⁽¹⁾ | 3,671 | 1,624 | 670 | -3,001 | -954 |
| 순차입금 ⁽²⁾ | -2,681 | -874 | 80 | 2,761 | 954 |

(1) 현금성자산=현금및현금성자산 + 단기금융상품 + 단기금융자산

(2) 차입금- 현금성자산

요약 손익계산서

| (단위: 억원) | 21.2Q | 22.1Q | 22.2Q | YoY | QoQ |
|----------|-------|--------|-------|-------|-------|
| 매출액 | 556 | 512 | 741 | 33% | 45% |
| 영업이익 | 10 | -86 | 8 | -23% | 흑자 전환 |
| 이익율(%) | 1.9% | -16.8% | 1.1% | | |
| EBITDA | 30 | -59 | 36 | 18% | 흑자 전환 |
| 이익율(%) | 5.4% | -11.5% | 4.8% | | |
| 세전이익 | 6 | -43 | -5 | -185% | 적자 지속 |
| 당기순이익 | 4 | -29 | 1 | -81% | 흑자 전환 |

Q&A Session

IR Contacts

Tel. 02-3398-1248, 02-3398-3853

E-mail. sukjoon.kim@doosan.com, ran.heo@doosan.com